



## El ABC de la relación inversor-emprendedor

 Sara Goldberg y Sylvia Chebi 

### ○ ¿Qué tipos de inversores hay?

En el mundo de las inversiones en startups, existen varios tipos de inversores, cada uno con sus propias características y objetivos. Estos inversores desempeñan un papel crucial en el crecimiento y éxito de las startups. Algunos de los tipos de inversores más comunes son:

**Familiares y Amigos:** Inversiones tempranas e informales, arraigadas en relaciones personales.

**Inversores Ángeles:** Personas invirtiendo en etapas iniciales, ofrecen capital y asesoría.

**Fondos de Capital Semilla:** Enfocados en fases tempranas del desarrollo de startups.

**Aceleradoras:** Programas que brindan financiamiento y mentoría a startups.

**Fondos de Capital de Riesgo (VCs):** Se centran en startups con alto potencial de crecimiento.

**Inversores Corporativos:** Empresas grandes invirtiendo en startups relevantes para su negocio.

**Crowdfunding:** Plataformas permitiendo inversiones colectivas.

**Inversores de Deuda:** Proporcionan préstamos a startups.

**Inversores Institucionales:** Fondos que invierten grandes sumas en startups.

### ○ ¿Qué tipos de inversiones hay?

Existen varios tipos de inversiones disponibles para startups, y la elección del tipo de inversión adecuado depende de las necesidades de financiamiento de la empresa y de sus objetivos a largo plazo. Aquí hay algunos de los tipos de inversión más comunes para startups:

**Inversión de Capital:** Inversores adquieren participación accionaria en startups.

**Inversión de Deuda:** Financiamiento mediante préstamos o bonos.

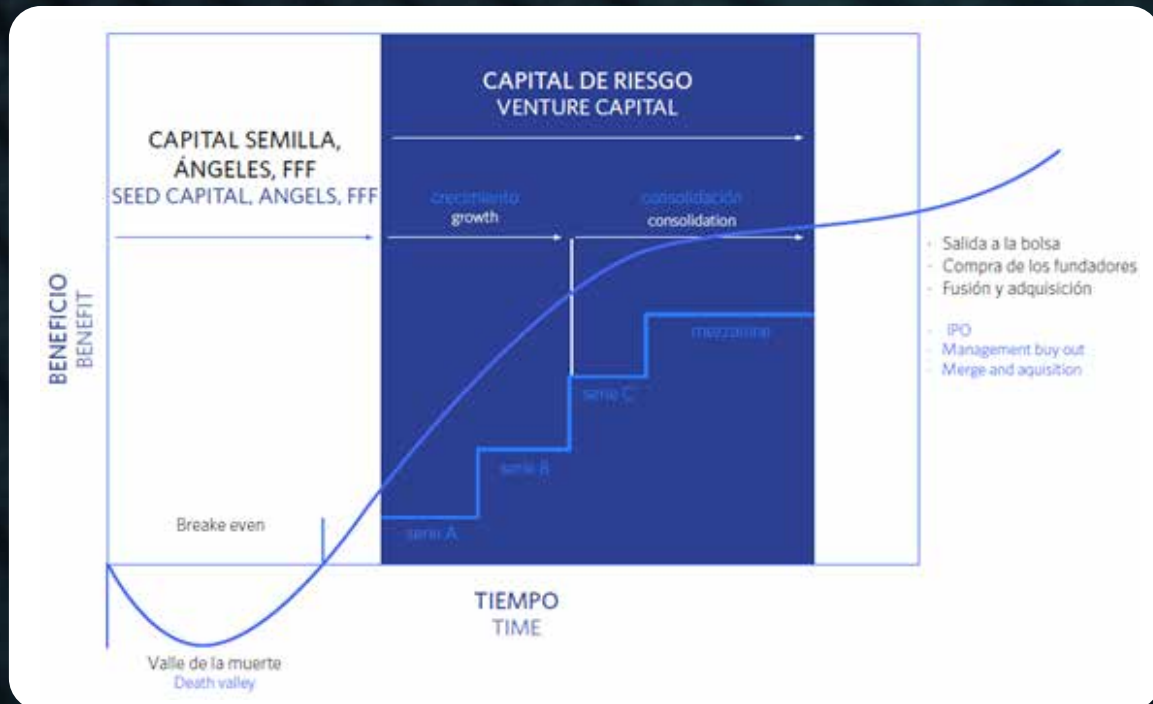
**Financiamiento Gubernamental:** Subvenciones para proyectos innovadores.

**Inversión en Acciones Preferentes:** Inversores adquieren acciones con derechos especiales.

**Inversión SAFE:** Financiamiento sin fijar valoración inicial de la empresa.

## ○ Momento para Buscar Inversión:

Etapas de inversión:



**Etapa Inicial:** Desarrollo de prototipo o MVP.

**Escalamiento y Crecimiento:** Expansión de operaciones y entrada a nuevos mercados.

**Desarrollo Tecnológico:** Financiamiento para I+D.

**Expansión Internacional:** Capital para competencia global.

**Oportunidades o Desafíos:** Situaciones estratégicas o crisis.

## ○ ¿Cómo prepararme ante un inversor?

El emprendedor debe estar preparados para responder las preguntas 5W+2H

Why: ¿por qué necesitan recibir inversión?

What: ¿qué van a hacer con el dinero?

Who: ¿quiénes son los responsables?

Where: ¿dónde van a invertir el dinero de la inversión?

When: ¿cuál es el plan de crecimiento?

How much: ¿de cuánto es la ronda?

How: ¿cómo se integra la inversión?

## Inversiones de Impacto: ○

Estas buscan un equilibrio entre rentabilidad financiera y beneficios socio-ambientales. Es vital cuantificar el impacto generado utilizando KPIs. Las áreas cubiertas incluyen educación, salud, sostenibilidad y más.